



Home

Hardware &amp; Software

Reti &amp; Sicurezza

FocusOn

Mercato &amp; Strategie

- >> L'intera gamma ...
- >> Roberto Benedet...
- >> I "PowerHour" d...
- >> Il nuovo AD di ...
- >> EDSLan distribu...
- >> Sidin introduce...
- >> Il codice a bar...
- >> Kaspersky Lab, ...
- >> L'Operazione tr...
- >> Microsoft, Moni...
- >> La nuova sede d...
- >> Novità in casa ...
- >> V-Valley insiem...
- >> Fortinet acquis...
- >> Sul podio i vin...

[Leggi tutto](#)

## COMPUTER GROSS

▲ Mercato & Strategie

08 marzo 2013

### Computer Gross Italia: distributore ufficiale di Oki



*L'annuncio rafforza ulteriormente la strategia delle due società nei confronti del canale e testimonia l'interesse di entrambe verso il mercato di riferimento.*

Computer Gross ha siglato un accordo con il Gruppo Oki per la distribuzione ufficiale dei suoi prodotti. Attraverso la sua business unit J.Open, Computer Gross porterà a tutto il canale dei dealer prodotti, applicazioni e servizi dalle alte prestazioni per rispondere alla crescente necessità delle aziende e delle organizzazioni.

«L'accordo di distribuzione appena formalizzato con Oki, conferma la nostra strategia di ampliamento dell'offering grazie alla partnership con i maggiori vendor Ict. Oggi siamo in grado di proporre ai reseller soluzioni complete e integrate riconosciute per la loro qualità e affidabilità - ha commentato Daniele Pagni, business unit manager di J.Open -. Il tutto senza dimenticare la professionalità, la ricerca, l'innovazione, l'attenzione alla relazione e il valore che caratterizzano l'approccio Computer Gross».

«Il canale di distribuzione è parte fondamentale e integrante del patrimonio commerciale di Oki; siamo certi che la nuova partnership con Computer Gross rappresenti un elemento strategico per sviluppare e consolidare ulteriormente la nostra presenza sul territorio - ha dichiarato Giovanni Barzaghi, responsabile vendite di Oki Systems Italia -. Individuare partner qualificati che sappiano offrire valore aggiunto è da sempre una nostra precisa priorità, oltre che responsabilità. Siamo sicuri che l'alleanza con un partner di comprovata esperienza e professionalità come Computer Gross condurrà a importanti risultati di crescita e fatturato».

Silvia Viganò