



scopri su Speciale Sicurezza 360x365



grandi flussi di dati

Home > Mercato & Strategie > OKI: sconto del 50% ai partner Shinrai su una selezione di stampanti...

OKI: sconto del 50% ai partner Shinrai su una selezione di stampanti e MFP a colori

Da Redazione Top Trade - 24 gennaio 2017



Partita la promozione Test the Best, che fornisce ai partner la possibilità di essere i primi a testare il nuovo portfolio di dispositivi a colori OKI

OKI Europe ha lanciato, in esclusiva per i propri Partner di canale, il programma **Test The Best** per provare alcuni modelli della nuova gamma di stampanti e multifunzione a colori recentemente lanciati.

La nuova promozione, valida fino al 28 febbraio 2017, offre ai partner Shinrai la possibilità di accedere, a costi contenuti, a **tre dispositivi** con tecnologia di stampa LED digitale a colori di OKI. Con il **50%** di sconto sul prezzo suggerito al dettaglio (RRP) e un massimo di due unità per modello, i partner **possono acquistarne una per testarla personalmente**.

La promozione Test The Best include tre differenti modelli:

- **MC573dn**: multifunzione A4 a colori intelligente per aziende di piccole e medie dimensioni e dotato di grandi funzionalità
- **C542dn**: stampante A4 a colori intelligente che offre alle piccole aziende tutti i vantaggi della connettività avanzata
- **C532dn**: stampante A4 a colori intelligente, veloce e sicura per piccole aziende e gruppi di lavoro impegnati



Tags

accordo
 accordo di distribuzione
 acquisizione android app canale
 canon Cisco clienti cloud
 Data Center Datalogic Epson
 Fujitsu HP Ibm Internet of Things
 Lenovo mercato Microsoft NAS
 NEC Display Solutions Netgear nomina
 Panasonic Partner
 partnership Pmi protezione
 Retail Ricoh sanità
 sicurezza smartphone
 soluzioni stampa stampanti
 storage strategia tablet Toshiba
 trend micro valore
 videosorveglianza Xerox

Lo **Shinrai Partner Programme** di **OKI Europe** riconosce l'importanza cruciale dei partner di canale. Il programma supporta i Partner **OKI** nel raggiungimento del successo e nell'incrementare i ricavi grazie a una relazione che si basa sulla fiducia e sull'impegno. Su misura per i modelli di business dei singoli Partner, il Programma Shinrai offre il supporto di un account manager dedicato, accesso alla formazione, a webinar e ad eventi di networking per nuove opportunità di business e una gamma di incentivi e premi fedeltà

TAGS **OKI Europe** **Partner** **Promozioni** **Shinrai Partner Programme** **Test the Best**

Precedente

RISCO Group consolida la sua rete distributiva



Redazione Top Trade

<http://www.toptrade.it/>

TopTrade è parte di BitMAT Edizioni, una casa editrice che ha sede a Milano con copertura a 360° per quanto riguarda la comunicazione rivolta agli specialisti dell'Information & Communication Technology.



Articoli Correlati **Di più dall'autore**



RISCO Group consolida la sua rete distributiva



HPE: parte il progetto Innovation Lab



Panasonic punta sui partner per ampliare il mercato dei suoi dispositivi rugged



Speciali



La sicurezza IT trova il suo miglior compromesso

Redazione Top Trade -
1 dicembre 2016



Quando il cellulare "non prende"

Massimiliano Cassinelli -
29 giugno 2016



Stampa e gestione documentale più facili con Smart Operation Panel di Ricoh

Redazione BitMAT -
17 gennaio 2016



Nec, la tecnologia dentro le immagini

Massimiliano Cassinelli -
22 ottobre 2015



ASSO.IT: le buone pratiche per l'efficienza dei sistemi di stampa e le diamo noi

Laura Del Rosario -
11 giugno 2015



Security



Synology lancia una nuova alleata per la videosorveglianza

Redazione Top Trade -
20 gennaio 2017