



Business — 8 marzo 2013 00:19

Più valore sul canale stampanti, Computer Gross apre a Oki

Posted by *marco.lorusso*

Se sei un nuovo visitatore, dovresti provare il nostro [feed RSS](#) e seguirci su [Twitter](#) e [Facebook](#).

Mi piace Di' che ti piace prima di tutti i tuoi amici.

Stampanti, servizi ma soprattutto una gestione documentale ad alto valore aggiunto per offrire ai rivenditori una nuova opportunità di business in un mercato da sempre cardine per l'intero monto IT. Un obiettivo preciso e ambizioso che **Computer Gross** punta ora a raggiungere grazieal recente accordo con il Gruppo OKI, uno dei principali operatori nel mercato delle printer, per la distribuzione ufficiale dei suoi prodotti. Attraverso la sua Business Unit J.OPEN, Computer Gross porterà a tutto il canale dei dealer prodotti, applicazioni e servizi dalle alte prestazioni per rispondere alla crescente necessità delle aziende e delle organizzazioni. L'annuncio rafforza ulteriormente la strategia delle due società nei confronti del canale e testimonia l'interesse di entrambe verso questo mercato di riferimento.

"L'accordo di distribuzione appena formalizzato con OKI, conferma la nostra strategia di ampliamento dell'offering grazie alla partnership con i maggiori Vendor ICT. Oggi siamo in grado di proporre ai Reseller soluzioni complete e integrate riconosciute per la loro qualità ed affidabilità – commenta Daniele Pagni, Business Unit Manager di J.Open – Il tutto senza dimenticare la professionalità, la ricerca, l'innovazione, l'attenzione alla relazione e il valore che caratterizzano l'approccio Computer Gross".

"Il canale di distribuzione è parte fondamentale e integrante del patrimonio commerciale di OKI; siamo certi che la nuova partnership con Computer Gross rappresenti un elemento strategico per sviluppare e consolidare ulteriormente la nostra presenza sul territorio", ha commentato Giovanni Barzaghi, Responsabile Vendite di OKI Systems Italia. "Individuare Partner Qualificati che sappiano offrire valore aggiunto è da sempre una nostra precisa priorità oltre che responsabilità. Siamo sicuri che l'alleanza con un Partner di comprovata esperienza e professionalità come Computer Gross condurrà a importanti risultati di crescita e fatturato".

Mi piace Di' che ti piace prima di tutti i tuoi amici.

Tags: fasciahome sliderhome

Share this post: Facebook Twitter LinkedIn Share +1 0

Search



- Tag Cloud
- Recenti
- Business** *Eventi IDC Flip*
- Geografia Hardware**
- Internet** *Interviste ITalians Lega*
- Nerd Macitynet Magazine**
- Marketing Side Mobile** *Most popular*
- Scienza Senza categoria**
- Sicurezza** *Smart City Social*
- Network Software Stampa start-up**
- Syndication Video**
- White Paper**

